

TÉCNICAS DE VENTA.

Información clave sobre nuestro curso avanzado de técnicas de venta, diseñado para potenciar sus habilidades de persuasión y negociación, y lograr el éxito comercial.



DESCRIPCIÓN GENERAL

Capacitación integral que enseña estrategias de venta efectivas, análisis de mercado y gestión de relaciones con el cliente, adaptada a las necesidades comerciales modernas.



METODOLOGÍA



TEORÍA APLICADA

Conceptos clave de venta presentados de forma práctica.



ROLE-PLAYING

Simulaciones de escenarios de venta reales and retroalimentación.



ANÁLISIS DE CASOS

Estudio de estrategias de éxito empresarial.



FEEDBACK PERSONALIZADO

Evaluación individual del desempeño.

CERTIFICACIÓN



Se otorgará un certificado de finalización acreditado por ANDINO, reconociendo la adquisición de las competencias de venta avanzada.



INFORMACIÓN GENERAL



Acompañamiento en las técnicas:
Negociación, Comunicación, y Cierre.



Simulaciones de ventas reales.



Métricas de desempeño de ventas.



Material de estudio actualizado.



DIRIGIDO A

Profesionales de ventas, emprendedores, líderes de equipos comerciales and cualquier persona interesada en mejorar sus habilidades de persuasión and resultados comerciales.



Habilidades de venta



Estrategias efectivas



Resultados comerciales



Carrera profesional



Habilidades de venta hoy,
éxito comercial mañana.

CONTÁCTANOS



3102156288



ceandino2022@gmail.com



Cra. 23 # 10 - 40 Barrio Santiago

